



CASTILLA-LA MANCHA · PYMES

# Bono Crecimiento PYME 2026

Hasta 60.000 € para transformar tu empresa.

Procesos · Datos · Automatización · Inteligencia Artificial

Una oportunidad para ejecutar mejoras  
que tu negocio ya necesita.



Nuestro objetivo:

**convertir una ayuda  
pública en un proyecto  
útil, medible y rentable  
para tu pyme.**

EMPRESAS  
MÁS FUERTES  
COMUNIDADES  
MÁS GRANDES

ESTRATEGIA  
INNOVACIÓN  
RESULTADOS



**Diagnóstico**  
con criterio



**Prioridades**  
que sí importan



**Automatización**  
y prueba



**Decisión**  
con datos





LA OPORTUNIDAD

# No se trata de gastar en tecnología.

Se trata de mejorar el negocio.

Castilla-La Mancha ha abierto una convocatoria para financiar proyectos de crecimiento y transformación de PYMEs.



**60 % / 80 %**  
según puntuación



**12.000 €**  
máx. por actuación



**60.000 €**  
máx. por empresa



**11 sept 2026 - 30 jun 2027**

Presupuesto total: 9 millones de euros.

Plazo máximo de ejecución: 6 meses desde la resolución de concesión.



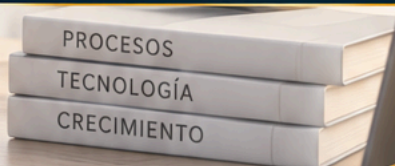
**Orden de presentación mientras exista crédito.**

Una única solicitud por empresa y convocatoria. Puede incluir varias actuaciones, por lo que conviene diseñar bien el proyecto antes de presentarlo.



La ayuda puede reducir mucho el coste de hacer ahora **lo que llevas tiempo posponiendo.**

ESTRATEGIA  
INNOVACIÓN  
RESULTADOS  
PERSONAS  
NEGOCIO



¿PUEDE ENCAJAR MI NEGOCIO?

# ¿Puede encajar mi negocio?

Si eres PYME, autónomo o comunidad de bienes con actividad económica, en Castilla-La Mancha, puede tener sentido revisarlo.



## 1. PERFIL BASE

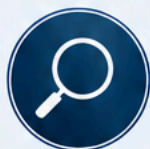
También pueden encajar profesionales autónomos y comunidades de bienes si cumplen los requisitos de la convocatoria.

- PYME, autónomo o comunidad de bienes.
- Actividad económica efectiva.
- Centro de trabajo abierto y en funcionamiento en Castilla-La Mancha.



## 2. REQUISITOS MÍNIMOS

- Hacienda y Seguridad Social al día.
- Certificado digital o firma electrónica.
- Proyecto y actividad con encaje real en la convocatoria.



## 3. A REVISAR

- Ayudas de minimis recibidas.
- Actividad/CNAE.
- Vinculación con proveedores.
- Capacidad para financiar inicialmente el proyecto.
- Que la empresa no preste los mismos o similares servicios para los que solicita la ayuda.



Este documento se centra principalmente en Transformación Digital. Esta modalidad no resulta subvencionable para empresas cuya actividad principal esté encuadrada en la sección C · Industria manufacturera del CNAE.



TRANSFORMACIÓN DIGITAL

# Qué podemos financiar.

## Transformación Digital: 5 actuaciones concretas para una PYME.

Soluciones reales, aplicables y con impacto en tu negocio.  
Menos teoría, más resultados.

01



### Diagnóstico de madurez digital

Evaluación de la situación actual y plan de prioridades, calendario e indicadores.

02



### KPIs y cuadro de mando

Definición de indicadores y diseño de un cuadro de mando básico para apoyar decisiones.

03



### Automatización de procesos

Identificación de tareas repetitivas y diseño de soluciones de automatización, incluyendo activación inicial cuando sea necesaria para validar la propuesta.

04



### IA + prueba de concepto

Selección de casos de uso relevantes y diseño de una prueba de concepto de alcance limitado en entorno controlado.

05



### Ciberseguridad

Revisión de riesgos y brechas de seguridad y elaboración de un plan de mejora.



Hasta  
**12.000 €**  
de ayuda por actuación.

Una oportunidad real para impulsar la competitividad de tu PYME.

IDEAS  
PROCESOS  
TECNOLOGÍA  
PERSONAS  
RESULTADOS

EMPRESAS  
MÁS FUERTES  
COMUNIDADES  
MÁS GRANDES

ESTRATEGIA  
INNOVACIÓN  
RESULTADOS



Ordenar → medir → automatizar → validar → escalar.



BAJADO A TIERRA

# ¿Qué significa esto en una PYME real?

No empezamos por la herramienta.  
Empezamos por el cuello de botella.

IDEAS  
PROCESOS  
TECNOLOGÍA  
PERSONAS  
RESULTADOS



## Leads sin seguimiento

Entran contactos y nadie los trabaja bien.



## WhatsApp y emails manuales

Demasiado tiempo en respuestas repetitivas.



## Información en Excel

Datos repartidos, sin una visión única.



## Presupuestos sin trazabilidad

No sabes qué propuestas avanzan o se pierden.



## Tareas administrativas repetitivas

Mucho trabajo manual y poco control.



## Decisiones sin datos

Se decide por intuición, no por indicadores.



La IA no sustituye el proceso.  
Lo refuerza cuando el sistema está claro.



Primero detectamos la fuga.  
Después diseñamos la mejora.



## RECORRIDO PROPUESTO

# Un proyecto. Varias piezas.

Del proceso actual a un sistema más claro, medible y automatizable.



El alcance final dependerá de las actuaciones aprobadas en cada proyecto.



Nuestro objetivo:

**Trabajar menos a ciegas.  
Responder mejor.  
Decidir con más control.**

Proyecto PYME

2026



De más esfuerzo  
a mejores resultados



- ✓ Procesos
- ✓ Personas
- ✓ Tecnología
- ✓ Resultados



**Primero claridad. Después sistema. Luego automatización.**



Enrique Torres  
enriquetorres.pro





LÍMITES Y ENFOQUE

# No es un cheque para comprar tecnología.

La tecnología es el medio. El proyecto es lo que se subvenciona.



**NO**

No subvencionable

- Ordenadores y hardware.
- Maquinaria o inversiones materiales.
- Compra de software en propiedad.
- Licencias perpetuas.
- Desarrollos o activos inmateriales capitalizables.
- Renovaciones y mantenimiento posterior.
- Cuotas recurrentes posteriores al proyecto.
- Servicios ordinarios o periódicos del negocio.
- "Meter IA" sin un caso de uso y proyecto definido.



**SÍ ENCAJA MEJOR**

- Diagnóstico.
- Diseño del sistema.
- Activación inicial de la automatización cuando sea necesaria para validar la propuesta.
- Automatización piloto.
- Prueba de concepto de IA.
- Medición y validación.



La ayuda financia el proyecto y los servicios elegibles, no la compra indiscriminada de tecnología.



**La herramienta importa.  
Pero el sistema importa más.**

IMPACTO ECONÓMICO

# ¿Cuánto puede suponer?

La ayuda puede cubrir del 60 % al 80 % del gasto subvencionable, según la puntuación obtenida.



**60 % / 80 %**  
según puntuación



**12.000 €**  
máx. por actuación



**60.000 €**  
máx. por empresa

EJEMPLO

Actuación elegible de 15.000 €

→ 9.000 € de ayuda al 60 %

→ hasta 12.000 € de ayuda al 80 %

IMPORTANTE

**El 80 % no se garantiza.**

Depende de la puntuación obtenida.



**La ayuda no se anticipa:**

la empresa ejecuta el proyecto, lo paga y lo justifica. Tras la comprobación, se abona la subvención.



MÉTODO ENRIQUE TORRES

# Cómo trabajamos.

Primero claridad. Después sistema.  
Luego automatización.

01



## Radiografía

Detectamos fugas, fricciones y tareas sin valor.

02



## Prioridades

Elegimos qué merece la pena cambiar primero.

03



## Diseño

Ordenamos procesos, KPIs y arquitectura de trabajo.

04



## Piloto

Validamos una automatización y/o una prueba de concepto de IA en alcance controlado.

05



## Medición

Validamos resultados antes de escalar.



No automatizamos caos. **Ordenamos antes de acelerar.**

La tecnología multiplica lo que ya funciona. Por eso primero ponemos orden.



Diagnóstico → sistema → piloto → mejora continua.



ENTREGABLES

# Qué recibe la empresa.

No entregamos humo. Entregamos un sistema documentado y útil.

01



## Diagnóstico y mapa de procesos

Análisis de la situación actual, procesos clave y oportunidades.

02



## Hoja de ruta y prioridades

Plan de acción realista, fases, hitos y priorización por impacto y esfuerzo.

03



## KPIs y cuadro de mando

Métricas claras para medir avances, control y resultados.



Todo orientado a **ahorrar tiempo, mejorar control y tomar mejores decisiones.**

Menos teoría. Más resultados para tu negocio.

04



## Automatización piloto / activación inicial cuando proceda

Activación inicial vinculada al proyecto cuando sea necesaria para validar la propuesta.

05



## Prueba de concepto con IA

De alcance limitado y en entorno controlado.

06



## Documentación e informe final

Todo el conocimiento entregado y listo para su uso por tu equipo.

ESTRATEGIA  
INNOVACIÓN  
RESULTADOS

EMPRESAS  
MÁS FUERTES  
COMUNIDADES  
MÁS GRANDES

ESTRATEGIA  
INNOVACIÓN  
RESULTADOS

IDEAS  
PROCESOS  
TECNOLOGÍA  
PERSONAS  
RESULTADOS



El proyecto tiene que ser útil aunque mañana desaparezca la subvención.



SIGUIENTE PASO

# Primero validamos. Después decidimos.

Antes de pedir nada, comprobemos si tiene sentido para tu empresa.



## Sesión de diagnóstico Bono Crecimiento PYME

- 01 Actividad y encaje del beneficiario.
- 02 Problemas y necesidades reales.
- 03 Actuaciones que tendría sentido plantear.
- 04 Encaje con las modalidades del Bono.
- 05 Puntuación preliminar.
- 06 Presupuesto orientativo.
- 07 Capacidad de la empresa para pagar inicialmente el proyecto.
- 08 Viabilidad y entregables.
- 09 Ayudas de minimis y requisitos básicos.
- 10 Decisión: presentar / no presentar.



AL FINAL SABRÁS

qué proyecto tendría  
sentido,  
qué actuaciones  
podrían encajar;  
qué presupuesto  
estimamos,  
qué puntuación  
preliminar vemos  
y si merece la pena  
presentar.

La concesión de la ayuda no está garantizada. Depende del cumplimiento de requisitos, puntuación, disponibilidad presupuestaria y resolución de la Administración.

Las solicitudes se tramitan por orden de entrada mientras exista crédito disponible.



Primero validamos.  
Después decidimos si merece la pena presentarlo.